

HORIX POWERMANAGEMENT ...

... ist ein unabhängiges, inhabergeführtes Managementdienstleistungsunternehmen im Energie- und Waste-to-Energy-Markt

... verbindet durch den Inhaber Michael Horix eine einzigartige Kombination von Markt-, Technik und Managementkenntnissen

... ist ein Instrument zur flexiblen, effizienten und zielgenauen Unternehmensführung mit externen Managementkapazitäten

... bietet seinen Kunden (Unternehmensleitungen, Investoren, Banken, Erfindern) eine hohe Aufgabenlösungskompetenz

... bietet Allein oder im Expertennetzwerk ganzheitliche Managementlösungen von der Konzeption bis zur Umsetzung

... unterstützt Forschungseinrichtungen bei der Entwicklung innovativer Umwelttechnologien ab der Seed-Phase

SMART MANAGEMENT...

... bedeutet, **FLEXIBILISIERUNG** von Managementkapazitäten hinsichtlich Quantität und Qualität

... bedeutet, **FOKUSSIERUNG** auf das Stammgeschäft ohne Vorhaltekosten für eigene Managementreserven

... bedeutet, **ÜBERWINDUNG** von Limitierungen der eigenen Organisation („keine Zeit“, „kann ich nicht“, „geht nicht“)

... bedeutet, **FORTSCHRITT** durch Notwendiges tun (Stammgeschäft) ohne Neues (Auf-/Ausbau Neugeschäft) zu unterlassen

... bedeutet, **DIFFERENZIERUNG** in der Unternehmensentwicklung mit unterschiedlichen Kulturen und Geschwindigkeiten zuzulassen

... bedeutet, **EINZIGARTIGKEIT** als Alleinstellungsmerkmal und als Wertschöpfungsquelle anzustreben

... bedeutet, **AGIEREN** durch Stärkung der Umsetzungskompetenz in der Unternehmensentwicklung, z.B. im Erneuerbaren-Energien-Markt

LEISTUNGSSPEKTRUM

▪ DENKEN – Konzeption von Geschäftsmodellen zur wertorientierten Unternehmensentwicklung

☞ **Fallbeispiel 1:** Dezentrale, verbrauchernahe Eigenenergieerzeugung in KWKK mit fossilen und erneuerbaren Energieträgern

☞ **Fallbeispiel 2:** Neue Technologien zur Aufbereitung von Abfallbiomassen in Verbindung mit effizienter Energienutzung

▪ MACHEN – Managementleistungen zur Umsetzung konkreter strategischer und operativer Aufgaben

☞ **Geschäftsmodelle realisieren:** Projektentwicklung | Aufbau von Startup-Unternehmen | M&A-Prozesse begleiten / Due Diligences

☞ **Effizienz steigern:** Wertschöpfungsketten und Prozesse optimieren | Von Best-Practice Unternehmen aus anderen Branchen lernen

☞ **Krisen bewältigen:** Restrukturierungen | Turnaround von Geschäftsbereichen oder Unternehmen

☞ **Man-Power einbringen:** Vakanzen überbrücken | Ressourcen erweitern | Aufsichtsmandate professionell besetzen

☞ **Kerngeschäft fokussieren:** Geschäftsbesorgung für Randgeschäfte | Übernahme von Geschäften bei Portfoliobereinigungen

▪ NEUTRALER RATGEBER

☞ **Sparringspartner** für das Management auf Augenhöhe in allen Fragen rund um das Führungshandeln

☞ **Independent Opinions** zu Geschäften, Geschäftseinheiten oder Gesellschaften

☞ **Mediation** bei Konflikten zwischen internen und/oder externen Interessengruppen

☞ **Coaching** von Startup-Technologieunternehmen von der Seedphase bis zur industriellen Reife

IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

- ☞ **Schnelle Verfügbarkeit und sofortige Produktivität | Sichere und schnelle Umsetzung durch erprobte Managementenerfahrung**
- ☞ **Nachhaltiges Wirken aufgrund hoher Sach- und Umsetzungskompetenz | Beschleunigung der Prozess- und Veränderungsgeschwindigkeit**
- ☞ **Hoher Identifikationsgrad durch Übernahme von Verantwortung | Gute Planbarkeit und Flexibilisierung von Managementkosten**
- ☞ **Keine Vorhaltekosten für eigene Managementreserven | Schaffung von Mehr-Wert durch den Transfer von Wissen und Netzwerken**
- ☞ **Rein lösungsorientiertes Vorgehen ohne Abhängigkeiten | **Ganz nebenbei:** Führungsnachwuchsausbildung „on the job“**
- ☞ **Der Unterschied zum Berater: Konzept + Umsetzung aus einer Hand | Wir lassen uns am Ergebnis messen**

KONTAKT

HORIX POWERMANAGEMENT | Inhaber: Diplom-Kaufmann Michael Horix

ADRESSE: Im Wingert 5, D-69469 Weinheim

PHONE: +49 (0) 6201 / 87 81 13 | **FAX:** +49 (0) 6201 / 87 81 14

MOBILE: +49 (0) 171 / 704 39 71

E-MAIL: kontakt@horix.eu